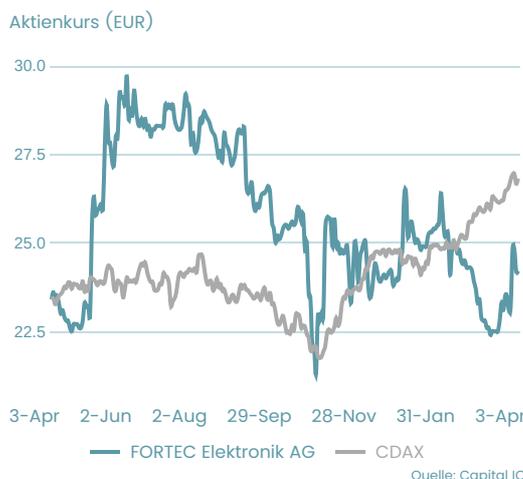


<b>Empfehlung</b>	<b>Kaufen</b>
<b>Kursziel</b>	<b>33,00 EUR (zuvor: 34,00 EUR)</b>
<b>Kurspotenzial</b>	<b>36%</b>
<b>Aktien­daten</b>	
Kurs (Schlusskurs Vortag in EUR)	24,20
Aktienzahl (in Mio.)	3,3
Marketkap. (in Mio. EUR)	78,7
Handelsvol. (Ø 3 Monate; in Tsd. Aktien)	1,0
Enterprise Value (in Mio. EUR)	72,8
Ticker	FEV
<b>Guidance 2023/2024</b>	
Umsatz (in Mio. EUR)	106,0 bis 116,0
EBIT (in Mio. EUR)	9,5 bis 11,0



<b>Aktionärsstruktur</b>	
Streubesitz	64,6%
JotWe & FloJulCosMar GmbH	25,1%
Schüchl GmbH	5,2%
TRM Beteiligungsgesellschaft GmbH	5,2%
-	-

<b>Termine</b>	
Q3 Bericht	29. Mai 2024
Hamburger Investorentage	21./22. August 2024
GB 2024	30. Oktober 2024

<b>Prognoseanpassung</b>			
	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>	<b>2026e</b>
<b>Umsatz (alt)</b>	<b>109,0</b>	<b>112,5</b>	<b>116,3</b>
Δ	-2,9%	-3,1%	-2,0%
<b>EBIT (alt)</b>	<b>10,9</b>	<b>11,7</b>	<b>11,8</b>
Δ	-12,9%	-13,2%	-5,6%
<b>EPS (alt)</b>	<b>2,42</b>	<b>2,59</b>	<b>2,61</b>
Δ	-13,2%	-13,1%	-5,4%

**Analyst**  
 Miguel Lago Mascato  
 +49 40 41111 37 67  
 m.lago@montega.de

**Publikation**  
 Comment 4. April 2024

## HI: Unteres Guidance-Ende rückt in den Fokus

FORTEC Elektronik hat letzte Woche HI-Kennzahlen vorgelegt, nachdem die vorläufigen KPIs im Rahmen unserer Erwartung gelegen hatten. In H2 sieht sich der Konzern einem weiterhin schwachen Investitionsklima gegenüber, was sich u.E. in 2024 und den folgenden Geschäftsjahren auswirken dürfte.

**Umsatz- und Ergebnisentwicklung wie erwartet:** In Q2 fiel die Top Line-Entwicklung wie von uns erwartet aus (20,4 Mio. EUR; MONE: 21,0 Mio. EUR). Sequenziell wies man hier wenig überraschend aufgrund von Werksferien zu Weihnachten/Neujahr eine Umsatzmarke unter dem Auftaktquartal aus (Q1: 26,6 Mio. EUR). Im Vorjahresvergleich wirkte sich die reduzierte Zahl an Fakturierungstagen auf die Entwicklung in Q2 aus (-16,7% yoy). Während sich in HI das Geschäft mit Stromversorgungen robust präsentierte (+2,0% yoy), waren im Bereich Datenvisualisierung deutliche Brems Spuren erkennbar (-8,9% yoy). Diese sind auch auf die Schwäche des US-Marktes zurückzuführen, wo sich FORTEC, wie in vorherigen Perioden, aufgrund der anstehenden Wahlen im November einem schwachen Investitionsklima gegenüber sieht. Nach HI bewegt sich der Konzern mit 46,9 Mio. EUR (-4,9% yoy) somit umsatzseitig leicht unterhalb des Vorjahresniveaus.

**Profitabilität auf hohem Niveau stabil:** Im letzten Quartal resultierte die erwähnte Top Line-Entwicklung in einem operativen Ergebnis von 1,0 Mio. EUR (Vj.: 1,9 Mio. EUR). Zusätzlich zur abgeschwächten Umsatzbasis wirkten sich margenseitig auch zum Jahresbeginn inkraftgetretene Steigerungen bei Personal- und sonstigen betrieblichen Aufwendungen schmälern aus (HI-EBIT-Marge: 4,9%; -2,9PP yoy). Dank des starken Q1 befindet sich FORTEC somit nach HI margenseitig (9,6%) noch 0,2PP über dem Vorjahresniveau. Hervorzuheben ist u.E., dass im Segment Stromversorgungen die EBIT-Marge nach einem erfolgreichen HI 22/23 nochmal um 2,3P yoy ausgebaut werden konnte. Dies dürfte u.E. vor allem auf das marginstarke Design-in-Geschäft zurückzuführen sein. Außerdem befindet sich der hochprofitable Defence-Auftrag noch bis Ende des GJ in der Auslieferung. Dank normalisierter Produktverfügbarkeiten konnte der Konzern das Working Capital um ca. 2,5 Mio. EUR ggü. dem Jahresauftakt reduzieren und fuhr so einen deutlich positiven Free Cashflow von 1,82 EUR je Aktie ein.

**Unteres Ende der FY-Guidance dürfte im Fokus stehen:** Nach 6M benötigt FORTEC in H2 für die Realisierung der Guidance Umsätze von 59,1 Mio. EUR. Mit dem Auftragsbestand von 68,0 Mio. EUR verfügt man hierfür über eine gute Ausgangsbasis, der jedoch auch signifikante Volumina für die Auslieferung im nächsten GJ enthalten dürfte. Der Vorstand hat vor diesem Hintergrund die Vertriebsaktivitäten verstärkt und bspw. den Austausch mit der US-Landesgesellschaft intensiviert, um hier eine Trendumkehr in der operativen Performance herbeizuführen. Insgesamt dürfte u.E. das obere Guidance-Ende nicht mehr erreichbar sein. Neben der Positionierung am unteren Ende der Guidance für 23/24 haben wir aufgrund eines voraussichtlich länger anhaltenden schwachen Bestellverhaltens der FORTEC-Kunden für die Folgejahre ein konservativeres Umsatz- und Margenprofil als bisher abgebildet und sehen die Erfüllung der 2026-Ziele (120 bis 130 Mio. EUR Umsatz; zweistellige EBIT-Marge) erst für 2027 vor.

**Fazit:** Nach einem soliden HI dürfte in H2 die Realisierung der Guidance im Fokus stehen. Dank einer guten FCF-Conversion ist die Aktie mit einer FCF-Yield von 7,8% (2024e) trotz der aktuellen operativen Herausforderungen u.E. attraktiv bewertet. Wir bestätigen unsere Kaufempfehlung mit einem neuen Kursziel von 33,00 EUR (zuvor: 34,00 EUR).

Geschäftsjahresende: 30.06.	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Umsatz	89,0	105,9	105,9	109,0	113,9
Veränderung yoy	15,0%	18,9%	0,0%	3,0%	4,5%
EBITDA	10,1	12,9	11,1	11,8	12,8
EBIT	8,5	10,7	9,5	10,2	11,1
Jahresüberschuss	7,3	7,4	6,8	7,3	8,0
Rohertagsmarge	32,7%	33,3%	33,8%	34,0%	34,0%
EBITDA-Marge	11,3%	12,2%	10,5%	10,8%	11,2%
EBIT-Marge	9,5%	10,1%	9,0%	9,3%	9,8%
Net Debt	-4,2	-5,9	-8,8	-11,7	-15,6
Net Debt/EBITDA	-0,4	-0,5	-0,8	-1,0	-1,2
ROCE	19,8%	22,5%	19,1%	19,9%	21,2%
EPS	1,92	2,32	2,10	2,25	2,47
FCF je Aktie	0,57	1,38	1,75	1,73	2,05
Dividende	0,70	0,85	0,85	0,85	0,85
Dividendenrendite	2,9%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%
EV/Umsatz	0,8	0,7	0,7	0,7	0,6
EV/EBITDA	7,2	5,7	6,5	6,2	5,7
EV/EBIT	8,6	6,8	7,7	7,2	6,5
KGV	12,6	10,4	11,5	10,8	9,8
KBV	1,6	1,4	1,3	1,2	1,1

Quelle: Unternehmen, Montega, Capital IQ

Angaben in Mio. EUR, EPS in EUR Kurs: 24,20 EUR

## Unternehmenshintergrund

Die FORTEC Elektronik AG ist ein führender Systemlieferant für Endabnehmer in der High-Tech-Industrie. Das Unternehmen entwickelt, produziert und vermarktet Produkte aus den Bereichen Industrielle Stromversorgung, Displaytechnik und Embedded Computer-Technologie. Zurückzuführen auf die historische Basis des Systemhauses fungiert die Gruppe auch heute noch als zwischengeschalteter Händler von Produkten renommierter Hersteller. Neben der reinen Distribution der Produkte bildet die Modifizierung dieser durch eigene Soft- und Hardwarelösungen ein wachsendes Geschäftsfeld. Der Kompetenzbereich des Unternehmens reicht hierbei über die Entwicklung und Produktion bis hin zur Fertigung von Komplettlösungen für kundenindividuelle Bedürfnisse. Die Zielkundengruppe bilden Unternehmen in den derzeit stark wachsenden Bereichen der Industrieautomation, Telekommunikation, Medizintechnik, Automotive und elektronische Informationsmedien. Komponenten von FORTEC haben einen universell einsetzbaren Charakter und befinden sich in einer Vielzahl von alltäglichen Produkten. So entwickelte das Unternehmen etwa Teile des Innenlebens von Bankautomaten, Informationstafeln an Flughäfen oder Kernspintomografen.

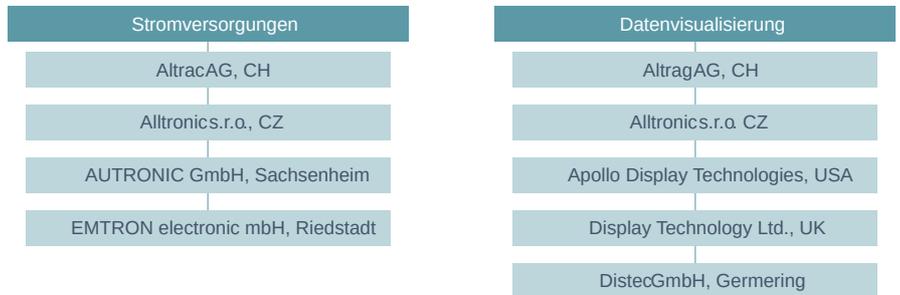
Durch strategische Partnerschaften und langfristige Verträge mit Bluechip-Kunden finden sich unter dem auf inzwischen mehr als 2.500 Firmen angewachsenem Kundenkreis beispielsweise Siemens, die Deutsche Bahn und Roche. Der Kernmarkt des Unternehmens liegt in der DACH-Region, wo FORTEC im Bereich der industriellen Stromversorgung und der Datenvisualisierung zu den Marktführern gehört. Erfolgreiche internationale Akquisitionen in den letzten Jahren führten darüber hinaus zu einer verbesserten Marktposition der internationalen Standorte in UK und den USA. Im abgelaufenen Geschäftsjahr 2022/23, das zum 30.06. endete, erzielte FORTEC einen Konzernumsatz i.H.v. 105,9 Mio. Euro.

Die wichtigsten Meilensteine in der Transformation vom einstigen Handelsunternehmen zum Systemlieferanten sind nachfolgend dargestellt.

- 1984 Gründung der FORTEC Elektronik Vertriebs GmbH als Handelsunternehmen für elektronische Chips mit Hauptsitz Landsberg am Lech
- 1990 Umwandlung der Rechtsform in eine Aktiengesellschaft und Börsendebüt
- 1998 Neueinstieg in den Bereich der Embedded Computer-Technologie
- 1999 Start der internationalen Expansion mit Eröffnung eines Vertriebsbüros in Wien
- 2000 Strategische Forcierung des Bereichs Embedded Computer-Technologie sowie Restrukturierung der Handelsaktivitäten
- 2002 Akquisition der Blume Stromversorgungen GmbH und Beginn der Eigenfertigung von kundenspezifischen Netzteilen
- 2003 Ergänzung des Leistungsangebots durch hardwarenahe Softwarelösungen
- 2004 Stärkung des internationalen Footprints durch Minderheitsbeteiligung in den Benelux-Staaten
- 2005 Realisierung größerer Projekte im Bereich Ingenieurdienstleistung und Systeme
- 2016 Vollständiger Erwerb der Data Display Gruppe
- 2018 Strategische Akquisition der Mitbewerber Display Solutions und Components Bureau und damit Erschließung des britischen Marktes
- 2020 Verpachtung des operativen Geschäfts an Tochterunternehmen; FORTEC fortan als Holding tätig

Die nachstehende Organisationsstruktur von FORTEC zeigt die in den letzten Jahren vorangetriebene Ausrichtung als Systemlieferant im Bereich der Industriellen Stromversorgung und Datenvisualisierung. Die jüngst erfolgten Zukäufe sind dabei dem Bereich Datenvisualisierung zuzuordnen und tragen zur internationalen Expansion bei. Diverse Tochtergesellschaften in der DACH-Region und dem angelsächsischen Raum sowie Beteiligungen in den Beneluxstaaten ermöglichen eine individuelle und lokale Betreuung.

Organisationsstruktur der FORTEC Elektronik AG

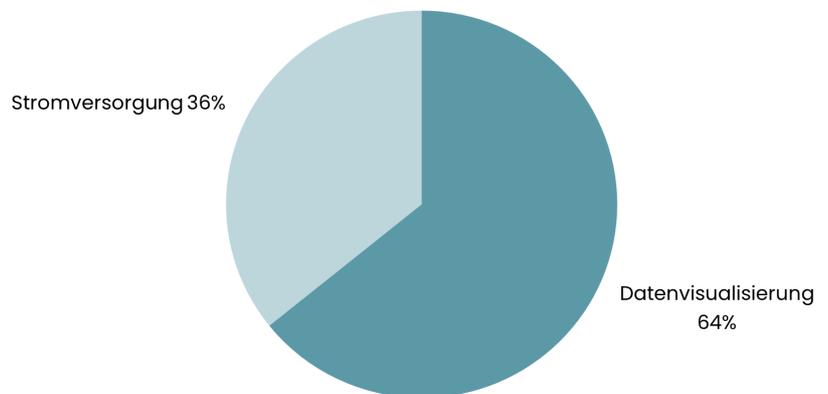


Quelle: Unternehmen

### Segmentbetrachtung

Die operative Geschäftstätigkeit von FORTEC gliedert sich in die zwei wesentlichen Bereiche der Industriellen Stromversorgung sowie der Datenvisualisierung. Mit einem Anteil von etwa 64% bildet das Geschäftsfeld der Datenvisualisierung das dominierende Segment, unter das sowohl die Displaytechnik als auch die Embedded Computer Technologies subsumiert werden. Die restlichen 36% des Umsatzes werden durch den Produktbereich der Industriellen Stromversorgung generiert.

Umsätze nach Geschäftsbereichen  
(in Mio. EUR)



Quelle: Unternehmen

**Datenvisualisierung:** Das Kernsegment der Datenvisualisierung untergliedert sich in die Bereiche Displaytechnik und Embedded Computer-Technology. Neben einer mehr als 30-jährigen Erfahrung als Zulieferer von industrieller Hardware und Displays besitzt die FORTEC-Gruppe vor allem durch ihre innovative Optical-Bonding Technologie und IoT-Produkte ein umfassendes Angebot zur Ansteuerung von Displays, Entwicklung von Touchlösungen bis hin zur Ausarbeitung von hochwertigen Industriemonitoren. Die Verknüpfung der internen Hard- und Softwarekompetenzen bildet den wesentlichen Wachstumstreiber des Konzerns und eröffnet ein breites Kundenspektrum aus den Industriebereichen Medizintechnik, Mess- und Regeltechnik, Industrieautomation sowie der Logistikbranche. Im abgelaufenen Geschäftsjahr 2022/2023 erzielte das Segment Datenvisualisierung Umsatzerlöse in Höhe von 68,0 Mio. Euro.

**Industrielle Stromversorgung:** Im zweiten Segment etablierte sich FORTEC als Fachdistributor für Stromversorgungskomponenten wie Netzteile oder DC/DC-Wandler. Auch dieses Segment zeichnet sich durch eine hohe Produktauswahl sowie die Möglichkeit einer individuellen Produktkonfiguration aus. So können neben modularen Netzteilen auch kundenspezifisch angepasste Einbaunetzteile für Spezialmärkte gefertigt werden. Mit seinen Stromkomponenten adressiert FORTEC einen identischen Kundenkreis wie das Segment Datenvisualisierung, realisiert auf diesem Wege Synergien und profitiert von einer kurzen time-to-market-Spanne. Dieses Segment erwirtschaftete im abgelaufenen Geschäftsjahr 2022/2023 einen Umsatz von 37,9 Mio. Euro.

### Produkte und Wertschöpfungskette

Durch die Transformation vom Reseller zum Systemlieferanten realisiert das Unternehmen heute eine wesentlich breitere Wertschöpfung. Neben der Vermarktung werden die Kunden entlang des gesamten Prozesses von der Beschaffung und Auswahl bis hin zur Konfiguration der passenden Produkte durch gruppeninterne Servicedienstleistungen begleitet. Auf Basis von Standardprodukten aus Fernost modifiziert das Unternehmen Produkte anhand spezifischer Kundenwünsche. Die breit gefächerte Produktpalette umfasst eine Vielzahl von Komponenten sowohl im Hardware- (Displays, Speicherkarten, Netzteile, Systeme) als auch im Softwarebereich (Programmierung, individuelle Betriebssysteme) und wächst nicht zuletzt aufgrund des Digitalisierungstrends stetig. Das Komplettangebot eröffnet der Gruppe Zugang zu Nischenmärkten und einer Vielzahl verschiedener Kundengruppen. So befinden sich Produkte von FORTEC beispielsweise in Industrierobotern, Überwachungs- und Sicherheitstechnik, Navigationssystemen, Verkehrs- und Signaltechnik oder Industrie-PCs.

Neben einer reinen Distribution modifiziert FORTEC auch Standardprodukte nach spezifischen Kundenwünschen. Die zahlreichen Tochterunternehmen der Gruppe ermöglichen sowohl eine lokale als auch zielgerichtete Betreuung. Das Leistungsangebot der Gruppe umfasst die Begleitung des Kunden entlang der gesamten Wertschöpfung. Nachstehend wird das Leistungsspektrum einer individuellen Fertigung schemenhaft erläutert. Zunächst werden Wünsche und Ideen gemeinsam mit dem Kunden erörtert. Anschließend beginnt die Musterfertigung. Ist das Produkt nach den Kundenvorgaben entwickelt, startet die Serienproduktion mit allen erforderlichen Zertifizierungen und der notwendigen Softwareintegration. Vor Endversand kann eine nachträgliche Anpassung wie benutzerspezifische Software oder eine exakte Kalibrierung von Bildschirmen durchgeführt werden. Im Rahmen des Produktionsprozesses werden alle benötigten Teile durch FORTEC und den Tochtergesellschaften bereitgestellt, entwickelt und programmiert.

Schematische Darstellung des Leistungsangebots



Quelle: Montega

## Märkte und Umsatz

FORTEC erwirtschaftete im Geschäftsjahr 2022/2023 (unterjähriges Geschäftsjahr mit Ende am 30.06.) knapp 53% des Umsatzes in Deutschland, dem wichtigsten Absatzmarkt. Während das Unternehmen in der DACH-Region einen Marktanteil von ca. 20% besitzt, eröffnet die internationale Expansion erhebliche Wachstumspotenziale. Durch die bereits erfolgte Neubesetzung wesentlicher Führungspositionen in ausländischen Gesellschaften sowie die erfolgten Akquisitionen in UK wird sich der Auslandsanteil künftig weiter erhöhen. Das Unternehmen strebt in den europäischen Zielmärkten einen ähnlich hohen Marktanteil an und konnte somit in 2022/2023 die Umsatzmarke von 100 Mio. Euro vorzeitig erreichen. Dieser Annahme legen wir Marktpotenziale im Bereich der Stromversorgung von 150 Mio. Euro, dem Bereich Displays und Embedded Computer-Technologie von zusammen 350 Mio. Euro in Europa zu Grunde.

## Management

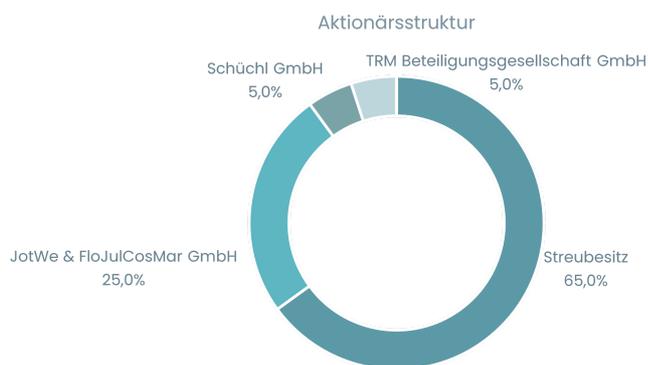
Aufgrund des diversifizierten Geschäftsmodells existiert keine klassische Einteilung der Organschaften. Vielmehr sind die jeweiligen Vorstände für einen bestimmten Geschäftsbereich innerhalb FORTEC-Gruppe verantwortlich.

**Sandra Maile** trat im Juli 2017 die Nachfolge von Unternehmensgründer Dieter Fischer als Vorstandssprecherin an. Die studierte Diplomkauffrau war zuletzt in diversen Führungspositionen von FORTEC-Tochtergesellschaften tätig. Frau Maile verantwortet in ihrer aktuellen Position die Bereiche Rechnungslegung & Controlling, Qualitätsmanagement sowie Personalwesen. Zudem startete seit ihrer Einberufung der Aufbau eines zentralen Marketings. Des Weiteren fallen sowohl die Verwaltung der deutschen Standorte als auch der Tochtergesellschaft in der Tschechischen Republik in ihren Zuständigkeitsbereich.

**Ulrich Ermel** ist seit März 2023 COO der FORTEC Elektronik. Der studierte Elektrotechniker (FH) und Diplomingenieur verfügt über langjährige Managementenerfahrung und nachweisliche Expertise in den Bereichen Stromversorgungen und Embedded. Seit März 2023 übernimmt er die Bereiche Display Technology & Embedded & Power Supply und damit ein umfangreiches Kompetenzspektrum von der Distribution über die Produktion bis hin zur Entwicklung von Komplettlösungen..

## Aktionärsstruktur

Das Grundkapital der FORTEC Elektronik AG beläuft sich auf 3.250.436 Stückaktien mit einem Nennwert von je 1,00 Euro. Das gezeichnete Kapital besteht aus stimmberechtigten, auf den Inhaber bezogenen Stammaktien. Etwa 65% des Aktienbestandes befinden sich im Streubesitz. Nachdem der größte Gesellschafter, die TRM Beteiligungsgesellschaft, im September 2023 seinen Stimmrechtsanteil auf rund 5% reduzierte (zuvor: 32%) und an JotWe & FloJulCosMar GmbH übertrug, sind diese neue Mehrheitsaktionäre. Des Weiteren hält die Schüchl GmbH rund 5% der Aktien.



Quelle: Unternehmen

DCF Modell

Angaben in Mio. EUR	2024e	2025e	2026e	2027e	2028e	2029e	2030e	Terminal Value
<b>Umsatz</b>	<b>105,9</b>	<b>109,0</b>	<b>113,9</b>	<b>120,8</b>	<b>125,0</b>	<b>128,7</b>	<b>132,6</b>	<b>135,3</b>
Veränderung	0,0%	3,0%	4,5%	6,0%	3,5%	3,0%	3,0%	2,0%
<b>EBIT</b>	<b>9,5</b>	<b>10,2</b>	<b>11,1</b>	<b>12,1</b>	<b>12,5</b>	<b>12,0</b>	<b>11,7</b>	<b>11,6</b>
EBIT-Marge	9,0%	9,3%	9,8%	10,1%	10,0%	9,3%	8,8%	8,6%
<b>NOPAT</b>	<b>7,0</b>	<b>7,5</b>	<b>8,2</b>	<b>9,0</b>	<b>9,2</b>	<b>8,9</b>	<b>8,6</b>	<b>8,6</b>
<b>Abschreibungen</b>	<b>1,6</b>	<b>1,6</b>	<b>1,6</b>	<b>1,6</b>	<b>1,1</b>	<b>1,3</b>	<b>1,3</b>	<b>1,4</b>
in % vom Umsatz	1,5%	1,5%	1,4%	1,3%	0,9%	1,0%	1,0%	1,0%
<b>Liquiditätsveränderung</b>								
- Working Capital	-1,5	-2,0	-1,7	-1,3	-1,5	-1,2	-1,1	-0,8
- Investitionen	-1,2	-1,3	-1,3	-1,3	-1,2	-1,3	-1,3	-1,4
Investitionsquote	1,1%	1,2%	1,1%	1,1%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%
<b>Übriges</b>								
<b>Free Cash Flow (WACC-Modell)</b>	<b>5,9</b>	<b>5,8</b>	<b>6,9</b>	<b>8,0</b>	<b>7,7</b>	<b>7,6</b>	<b>7,5</b>	<b>7,8</b>
WACC	9,0%	9,0%	9,0%	9,0%	9,0%	9,0%	9,0%	9,0%
Present Value	5,8	5,3	5,7	6,1	5,4	4,9	4,4	65,0
<b>Kumuliert</b>	<b>5,8</b>	<b>11,1</b>	<b>16,8</b>	<b>22,9</b>	<b>28,3</b>	<b>33,2</b>	<b>37,6</b>	<b>102,6</b>

Wertermittlung (Mio. EUR)	
Total present value (Tpv)	102,6
Terminal Value	65,0
Anteil vom Tpv-Wert	63%
Verbindlichkeiten	7,4
Liquide Mittel	13,2
<b>Eigenkapitalwert</b>	<b>108,5</b>

Aktienzahl (Mio.)	3,25
<b>Wert je Aktie (EUR)</b>	<b>33,37</b>
<b>+Upside / -Downside</b>	<b>38%</b>
<b>Aktienkurs (EUR)</b>	<b>24,20</b>

Modellparameter	
Fremdkapitalquote	20,0%
Fremdkapitalzins	5,0%
Marktrendite	9,0%
risikofreie Rendite	2,50%

Beta	1,20
WACC	9,0%
ewiges Wachstum	2,5%

**Annahmen: Umsatzwachstumsraten und Margenerwartungen**

Kurzfristiges Umsatzwachstum	2024-2027	4,5%
Mittelfristiges Umsatzwachstum	2024-2030	3,8%
Langfristiges Umsatzwachstum	ab 2031	2,0%
Kurzfristige EBIT-Marge	2024-2027	9,5%
Mittelfristige EBIT-Marge	2024-2030	9,5%
Langfristige EBIT-Marge	ab 2031	8,6%

**Sensitivität Wert je Aktie (EUR)**

WACC	ewiges Wachstum					
	1,75%	2,25%	<b>2,50%</b>	2,75%	3,25%	
9,48%	29,44	30,56	31,18	31,85	33,34	
9,23%	30,34	31,56	32,24	32,97	34,61	
<b>8,98%</b>	31,30	32,63	<b>33,37</b>	34,17	35,99	
8,73%	32,33	33,78	34,60	35,48	37,49	
8,48%	33,44	35,03	35,93	36,91	39,14	

**Sensitivität Wert je Aktie (EUR)**

WACC	EBIT-Marge ab 2031e					
	8,10%	8,35%	<b>8,60%</b>	8,85%	9,10%	
9,48%	30,03	30,61	31,18	31,76	32,33	
9,23%	31,02	31,63	32,24	32,84	33,45	
<b>8,98%</b>	32,09	32,73	<b>33,37</b>	34,01	34,65	
8,73%	33,24	33,92	34,60	35,28	35,96	
8,48%	34,49	35,21	35,93	36,65	37,37	

Quelle: Montega

G&V (in Mio. EUR) FORTEC Elektronik AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
<b>Umsatz</b>	<b>77,4</b>	<b>89,0</b>	<b>105,9</b>	<b>105,9</b>	<b>109,0</b>	<b>113,9</b>
Bestandsveränderungen	-0,9	0,0	0,7	0,0	0,0	0,0
Aktivierete Eigenleistungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Gesamtleistung</b>	<b>76,5</b>	<b>89,0</b>	<b>106,5</b>	<b>105,9</b>	<b>109,0</b>	<b>113,9</b>
Materialaufwand	52,6	59,9	71,2	70,1	72,0	75,2
<b>Rohrertrag</b>	<b>23,9</b>	<b>29,1</b>	<b>35,3</b>	<b>35,8</b>	<b>37,1</b>	<b>38,7</b>
Personalaufwendungen	13,4	14,9	16,4	18,3	18,5	19,1
Sonstige betriebliche Aufwendungen	5,5	6,6	8,5	8,5	8,8	8,9
Sonstige betriebliche Erträge	2,1	2,5	2,5	2,1	2,1	2,1
<b>EBITDA</b>	<b>7,1</b>	<b>10,1</b>	<b>12,9</b>	<b>11,1</b>	<b>11,8</b>	<b>12,8</b>
Abschreibungen auf Sachanlagen	1,7	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6
<b>EBITA</b>	<b>5,3</b>	<b>8,5</b>	<b>11,2</b>	<b>9,5</b>	<b>10,2</b>	<b>11,1</b>
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Impairment Charges und Amortisation Goodwill	0,0	0,0	0,6	0,0	0,0	0,0
<b>EBIT</b>	<b>5,3</b>	<b>8,5</b>	<b>10,7</b>	<b>9,5</b>	<b>10,2</b>	<b>11,1</b>
Finanzergebnis	-0,1	-0,2	-0,1	-0,3	-0,3	-0,3
<b>Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit</b>	<b>5,2</b>	<b>8,3</b>	<b>10,6</b>	<b>9,2</b>	<b>9,9</b>	<b>10,9</b>
Außerordentliches Ergebnis	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBT</b>	<b>5,2</b>	<b>8,3</b>	<b>10,6</b>	<b>9,2</b>	<b>9,9</b>	<b>10,9</b>
EE-Steuern	1,4	2,0	3,0	2,4	2,6	2,8
<b>Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit</b>	<b>3,9</b>	<b>6,3</b>	<b>7,6</b>	<b>6,8</b>	<b>7,3</b>	<b>8,0</b>
Ergebnis aus nicht fortgeführter Geschäftstätigkeit (netto)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter</b>	<b>3,9</b>	<b>7,3</b>	<b>7,4</b>	<b>6,8</b>	<b>7,3</b>	<b>8,0</b>
Anteile Dritter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Jahresüberschuss</b>	<b>3,9</b>	<b>7,3</b>	<b>7,4</b>	<b>6,8</b>	<b>7,3</b>	<b>8,0</b>

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

G&V (in % vom Umsatz) FORTEC Elektronik AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
<b>Umsatz</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
Bestandsveränderungen	-1,1%	0,0%	0,6%	0,0%	0,0%	0,0%
Aktivierete Eigenleistungen	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Gesamtleistung</b>	<b>98,9%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,6%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
Materialaufwand	68,0%	67,3%	67,3%	66,2%	66,0%	66,0%
<b>Rohrertrag</b>	<b>30,9%</b>	<b>32,7%</b>	<b>33,3%</b>	<b>33,8%</b>	<b>34,0%</b>	<b>34,0%</b>
Personalaufwendungen	17,3%	16,8%	15,5%	17,3%	17,0%	16,8%
Sonstige betriebliche Aufwendungen	7,2%	7,4%	8,0%	8,0%	8,1%	7,8%
Sonstige betriebliche Erträge	2,7%	2,8%	2,4%	2,0%	1,9%	1,8%
<b>EBITDA</b>	<b>9,1%</b>	<b>11,3%</b>	<b>12,2%</b>	<b>10,5%</b>	<b>10,8%</b>	<b>11,2%</b>
Abschreibungen auf Sachanlagen	2,2%	1,8%	1,5%	1,5%	1,5%	1,4%
<b>EBITA</b>	<b>6,9%</b>	<b>9,5%</b>	<b>10,6%</b>	<b>9,0%</b>	<b>9,3%</b>	<b>9,8%</b>
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Impairment Charges und Amortisation Goodwill	0,0%	0,0%	0,5%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>EBIT</b>	<b>6,9%</b>	<b>9,5%</b>	<b>10,1%</b>	<b>9,0%</b>	<b>9,3%</b>	<b>9,8%</b>
Finanzergebnis	-0,1%	-0,2%	-0,1%	-0,3%	-0,3%	-0,2%
<b>Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit</b>	<b>6,8%</b>	<b>9,3%</b>	<b>10,0%</b>	<b>8,7%</b>	<b>9,1%</b>	<b>9,5%</b>
Außerordentliches Ergebnis	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>EBT</b>	<b>6,8%</b>	<b>9,3%</b>	<b>10,0%</b>	<b>8,7%</b>	<b>9,1%</b>	<b>9,5%</b>
EE-Steuern	1,8%	2,3%	2,9%	2,3%	2,4%	2,5%
<b>Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit</b>	<b>5,0%</b>	<b>7,0%</b>	<b>7,1%</b>	<b>6,4%</b>	<b>6,7%</b>	<b>7,1%</b>
Ergebnis aus nicht fortgeführter Geschäftstätigkeit (netto)	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter</b>	<b>5,0%</b>	<b>8,1%</b>	<b>7,0%</b>	<b>6,4%</b>	<b>6,7%</b>	<b>7,1%</b>
Anteile Dritter	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Jahresüberschuss</b>	<b>5,0%</b>	<b>8,2%</b>	<b>7,0%</b>	<b>6,4%</b>	<b>6,7%</b>	<b>7,1%</b>

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

Bilanz (in Mio. EUR) FORTEC Elektronik AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
<b>AKTIVA</b>						
Immaterielle Vermögensgegenstände	12,8	12,6	11,6	11,8	12,1	12,4
Sachanlagen	4,9	4,7	4,5	3,9	3,3	2,7
Finanzanlagen	0,2	0,1	0,2	0,2	0,2	0,2
<b>Anlagevermögen</b>	<b>17,9</b>	<b>17,3</b>	<b>16,3</b>	<b>15,9</b>	<b>15,5</b>	<b>15,2</b>
Vorräte	19,7	26,1	32,6	34,1	36,3	38,0
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	8,7	10,7	11,4	11,3	11,6	12,2
Liquide Mittel	14,7	12,9	13,2	16,2	19,0	22,9
Sonstige Vermögensgegenstände	3,0	3,8	2,8	2,8	2,8	2,8
<b>Umlaufvermögen</b>	<b>46,1</b>	<b>53,5</b>	<b>60,0</b>	<b>64,4</b>	<b>69,7</b>	<b>75,9</b>
<b>Bilanzsumme</b>	<b>64,0</b>	<b>70,8</b>	<b>76,3</b>	<b>80,2</b>	<b>85,3</b>	<b>91,2</b>
<b>PASSIVA</b>						
<b>Eigenkapital</b>	<b>44,5</b>	<b>49,8</b>	<b>55,0</b>	<b>59,0</b>	<b>63,6</b>	<b>68,9</b>
<b>Anteile Dritter</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
Rückstellungen	0,5	0,7	0,9	0,9	0,9	0,9
Zinstragende Verbindlichkeiten	9,6	8,4	7,0	7,0	7,0	7,0
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	4,9	6,5	6,5	6,4	6,9	7,5
Sonstige Verbindlichkeiten	4,4	5,3	7,0	7,0	7,0	7,0
<b>Verbindlichkeiten</b>	<b>19,5</b>	<b>21,0</b>	<b>21,3</b>	<b>21,2</b>	<b>21,7</b>	<b>22,3</b>
<b>Bilanzsumme</b>	<b>64,0</b>	<b>70,8</b>	<b>76,3</b>	<b>80,2</b>	<b>85,3</b>	<b>91,2</b>

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

Bilanz (in % der Bilanzsumme) FORTEC Elektronik AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
<b>AKTIVA</b>						
Immaterielle Vermögensgegenstände	20,0%	17,7%	15,2%	14,7%	14,2%	13,6%
Sachanlagen	7,7%	6,6%	5,9%	4,9%	3,9%	2,9%
Finanzanlagen	0,3%	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%
<b>Anlagevermögen</b>	<b>28,0%</b>	<b>24,5%</b>	<b>21,4%</b>	<b>19,8%</b>	<b>18,2%</b>	<b>16,7%</b>
Vorräte	30,8%	36,8%	42,7%	42,5%	42,6%	41,7%
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	13,6%	15,1%	15,0%	14,1%	13,6%	13,4%
Liquide Mittel	23,0%	18,2%	17,4%	20,2%	22,3%	25,2%
Sonstige Vermögensgegenstände	4,6%	5,4%	3,7%	3,5%	3,3%	3,1%
<b>Umlaufvermögen</b>	<b>72,1%</b>	<b>75,6%</b>	<b>78,6%</b>	<b>80,3%</b>	<b>81,8%</b>	<b>83,3%</b>
<b>Bilanzsumme</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
<b>PASSIVA</b>						
<b>Eigenkapital</b>	<b>69,6%</b>	<b>70,4%</b>	<b>72,1%</b>	<b>73,5%</b>	<b>74,6%</b>	<b>75,5%</b>
<b>Anteile Dritter</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
Rückstellungen	0,8%	1,0%	1,1%	1,1%	1,0%	0,9%
Zinstragende Verbindlichkeiten	15,0%	11,8%	9,1%	8,7%	8,2%	7,6%
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	7,7%	9,2%	8,5%	8,0%	8,1%	8,2%
Sonstige Verbindlichkeiten	6,9%	7,5%	9,2%	8,7%	8,2%	7,7%
<b>Verbindlichkeiten</b>	<b>30,4%</b>	<b>29,6%</b>	<b>27,9%</b>	<b>26,4%</b>	<b>25,4%</b>	<b>24,4%</b>
<b>Bilanzsumme</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

<b>Kapitalflussrechnung (in Mio. EUR) FORTEC Elektronik AG</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>	<b>2026e</b>
Jahresüberschuss/ -fehlbetrag	3,9	7,3	7,4	6,8	7,3	8,0
Abschreibung Anlagevermögen	1,7	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,0	0,0	0,6	0,0	0,0	0,0
Veränderung langfristige Rückstellungen	-0,1	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen	0,3	-0,1	2,6	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow</b>	<b>5,8</b>	<b>8,8</b>	<b>12,2</b>	<b>8,4</b>	<b>8,9</b>	<b>9,7</b>
Veränderung Working Capital	4,3	-6,7	-7,2	-1,5	-2,0	-1,7
<b>Cash Flow aus operativer Tätigkeit</b>	<b>10,2</b>	<b>2,1</b>	<b>5,0</b>	<b>6,9</b>	<b>6,9</b>	<b>8,0</b>
CAPEX	-0,3	-0,2	-0,5	-1,2	-1,3	-1,3
Sonstiges	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow aus Investitionstätigkeit</b>	<b>-0,3</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,5</b>	<b>-1,2</b>	<b>-1,3</b>	<b>-1,3</b>
Dividendenzahlung	-2,0	-2,0	-2,3	-2,8	-2,8	-2,8
Veränderung Finanzverbindlichkeiten	-1,2	-1,2	-1,4	0,0	0,0	0,0
Sonstiges	-1,0	-0,9	-0,4	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit</b>	<b>-4,2</b>	<b>-4,1</b>	<b>-4,1</b>	<b>-2,8</b>	<b>-2,8</b>	<b>-2,8</b>
Effekte aus Wechselkursänderungen	0,1	0,4	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Veränderung liquide Mittel</b>	<b>5,8</b>	<b>-2,2</b>	<b>0,4</b>	<b>2,9</b>	<b>2,9</b>	<b>3,9</b>
<b>Endbestand liquide Mittel</b>	<b>14,7</b>	<b>12,9</b>	<b>13,2</b>	<b>16,2</b>	<b>19,0</b>	<b>22,9</b>

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

<b>Kennzahlen FORTEC Elektronik AG</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>	<b>2026e</b>
<b>Ertragsmargen</b>						
Rohrertragsmarge (%)	30,9%	32,7%	33,3%	33,8%	34,0%	34,0%
EBITDA-Marge (%)	9,1%	11,3%	12,2%	10,5%	10,8%	11,2%
EBIT-Marge (%)	6,9%	9,5%	10,1%	9,0%	9,3%	9,8%
EBT-Marge (%)	6,8%	9,3%	10,0%	8,7%	9,1%	9,5%
Netto-Umsatzrendite (%)	5,0%	7,0%	7,1%	6,4%	6,7%	7,1%
<b>Kapitalverzinsung</b>						
ROCE (%)	12,5%	19,8%	22,5%	19,1%	19,9%	21,2%
ROE (%)	9,1%	16,3%	14,9%	12,4%	12,4%	12,6%
ROA (%)	6,1%	10,3%	9,7%	8,5%	8,6%	8,8%
<b>Solvenz</b>						
Net Debt zum Jahresende (Mio. Euro)	-4,8	-4,2	-5,9	-8,8	-11,7	-15,6
Net Debt / EBITDA	-0,7	-0,4	-0,5	-0,8	-1,0	-1,2
Net Gearing (Net Debt/EK)	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1	-0,2	-0,2
<b>Kapitalfluss</b>						
Free Cash Flow (Mio. EUR)	9,9	1,9	4,5	5,7	5,6	6,7
Capex / Umsatz (%)	0%	0%	0%	1%	1%	1%
Working Capital / Umsatz (%)	34%	30%	32%	36%	37%	37%
<b>Bewertung</b>						
EV/Umsatz	0,9	0,8	0,7	0,7	0,7	0,6
EV/EBITDA	10,3	7,2	5,7	6,5	6,2	5,7
EV/EBIT	13,7	8,6	6,8	7,7	7,2	6,5
EV/FCF	7,3	38,9	16,2	12,8	12,9	10,9
KGV	20,3	12,6	10,4	11,5	10,8	9,8
KBV	1,8	1,6	1,4	1,3	1,2	1,1
Dividendenrendite	2,5%	2,9%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

## Disclaimer

Dieses Dokument stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zu einem Kauf oder einem Verkauf irgendwelches Wertpapiers dar. Es dient ausschließlich zu Informationszwecken. Dieses Dokument enthält lediglich eine unverbindliche Meinungsäußerung zu den angesprochenen Anlageinstrumenten und den Marktverhältnissen zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Dokuments. Aufgrund des Inhalts, der der allgemeinen Information dient, ersetzt dieses Dokument bei Anlageentscheidungen nicht die persönliche anleger- und objektgerechte Beratung und vermittelt nicht die für eine Anlageentscheidung grundlegenden Informationen, die in anderen Quellen, insbesondere in ordnungsgemäß genehmigten Prospekten, formuliert sind. Alle in diesem Dokument verwendeten Daten und die getroffenen Aussagen basieren auf Quellen, die wir für zuverlässig halten. Wir übernehmen jedoch keine Gewähr für deren Richtigkeit oder für deren Vollständigkeit. Enthaltene Meinungsäußerungen geben die persönliche Einschätzung des Autors zu einem bestimmten Zeitpunkt wieder. Diese Meinungen können jederzeit und ohne Ankündigung geändert werden. Eine Haftung des Analysten oder der ihn beauftragenden Institutionen sowohl für direkte als auch für indirekte Schäden ist ausgeschlossen. Dieser vertrauliche Bericht wird nur einem begrenzten Empfängerkreis zugänglich gemacht. Eine Weitergabe oder Verteilung an Dritte ist nur mit Genehmigung durch Montega zulässig. Alle gültigen Kapitalmarktregeln, die Erstellung, Inhalt und Vertrieb von Research in den verschiedenen nationalen Rechtsgebieten betreffen, sind anzuwenden und sowohl vom Lieferanten als auch vom Empfänger einzuhalten. Verbreitung im Vereinigten Königreich: Das Dokument ist nur zur Verteilung an Personen bestimmt, die berechnigte Personen oder freigestellte Personen im Sinne des Financial Services Act 1986 oder eines auf seiner Grundlage erfolgten Beschlusses sind, oder an Personen, die in Artikel 11 (3) des Financial Act 1986 (Investments Advertisements) (Exemptions) Order 1996 (in der jeweils geltenden Fassung) beschrieben sind, und es ist nicht beabsichtigt, dass sie direkt oder indirekt an einen anderen Kreis von Personen weitergeleitet werden. Weder das Dokument noch eine Kopie davon darf in die Vereinigten Staaten von Amerika, Kanada, Japan oder in deren Territorien oder Besitzungen gebracht, übertragen oder verteilt werden.

### Hinweis gemäß MiFID II (Stand: 04.04.2024):

Die vorliegende Publikation wurde auf Basis einer vertraglichen Vereinbarung zwischen der Montega AG und dem Emittenten erstellt und von diesem vergütet. Dieses Dokument wurde weitreichend veröffentlicht sowie allen Interessenten zeitgleich zugänglich gemacht. Der Erhalt gilt somit als zulässiger geringfügiger nichtmonetärer Vorteil im Sinne des § 64 Abs. 7 Satz 2 Nr. 1 und 2 des WpHG.

### Zuständige Aufsichtsbehörde:

Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht  
Graurheindorfer Str. 108  
53117 Bonn

### Informationsquellen:

Wesentliche Informationsquellen für die Erstellung der vorliegenden Analyse sind Veröffentlichungen des Emittenten sowie öffentlich zugängliche Informationen in- und ausländischer Medien, die Montega als zuverlässig erachtet. Des Weiteren wurden zur Erstellung der Analyse Gespräche mit Personen des Managements oder dem Bereich Investor Relations des betreffenden Unternehmens geführt.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Finanzanalyse angegeben werden, sind Schlusskurse des in der Analyse angegebenen Datums (bzw. des Vortags), soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird. Die Aktualisierung der vorliegenden Publikation erfolgt bei Anlässen, die nach Einschätzung von Montega kursrelevant sein können. Auf das Einstellen der regelmäßigen Kommentierung von Anlässen im Zusammenhang mit dem Emittenten (Coverage) wird vorab hingewiesen.

### Wesentliche Grundlagen und Maßstäbe der im Dokument enthaltenen Werturteile:

Die Bewertungen, die den Anlageurteilen der Montega AG zugrunde liegen, stützen sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie das DCF-Modell, PeerGroup-Vergleiche, gegebenenfalls auf ein Sum-of-the-parts-Modell.

### Bedeutung des Anlageurteils:

**Kaufen:** Nach Auffassung des Analysten der Montega AG steigt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

**Halten:** Nach Auffassung des Analysten der Montega AG bleibt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate stabil, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

**Verkaufen:** Nach Auffassung des Analysten der Montega AG fällt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

### Kontakt Montega AG:

Schauenburgerstraße 10  
20095 Hamburg  
www.montega.de / Tel: +49 40 4 1111 37 80

## Offenlegung

Montega hat verschiedene Maßnahmen getroffen, um Interessenskonflikte zu vermeiden. Dazu gehört, dass es sämtlichen Mitarbeitern der Montega AG verboten ist, Aktien aus dem eigenen Coverage-Universum zu handeln, bei denen mit dem Emittenten ein Mandatsverhältnis zur Erstellung von Research besteht. Zudem ist sowohl den Mitarbeitern als auch dem Unternehmen die Annahme von Zuwendungen untersagt, die Personen mit besonderem Interesse am Inhalt der Research-Publikationen gewähren. Zur Wahrung einer größtmöglichen Transparenz hat Montega eine Übersicht im Sinne des § 85 WpHG und Art. 20 Verordnung (EU) Nr. 596/2014 i.V.m. Delegierte Verordnung 2016/958 erstellt. Diese Finanzanalyse wurde vor ihrer Veröffentlichung dem Emittenten zugänglich gemacht.

- (1) Montega hat in den vergangenen 12 Monaten mit dem Emittenten eine Vereinbarung über die Erstellung von Finanzanalysen getroffen, für die Montega eine Vergütung erhält.
- (2) Montega hat in den vergangenen 12 Monaten mit einer dritten Partei eine Vereinbarung über die Erstellung von Finanzanalysen getroffen, für die Montega eine Vergütung erhält.
- (3) Montega hat in den vergangenen 12 Monaten für dieses Unternehmen und/oder dessen Aktionäre sonstige Beratungsdienstleistungen erbracht.
- (4) Montega und/oder eine mit ihr vertraglich verbundene juristische Person war/waren innerhalb der letzten 12 Monate gegenüber dem analysierten Unternehmen an eine Vereinbarung über Dienstleistungen im Zusammenhang mit Investment-Banking-Geschäften gebunden oder hat/haben aus einer solchen Vereinbarung Leistungen bezogen.
- (5) Montega und/oder mit ihr verbundene Unternehmen erwarten in den nächsten drei Monaten Vergütungen des Unternehmens für Investment-Banking-Leistungen oder beabsichtigen, sich um solche Vergütungen zu bemühen.
- (6) Montega, der für die Erstellung der Analyse zuständige Analyst oder ein sonstiger Mitarbeiter von Montega hält zum Zeitpunkt der Veröffentlichung Anteile von über 5% des Aktienkapitals des analysierten Emittenten.
- (7) Montega, der für die Erstellung der Analyse zuständige Analyst oder ein sonstiger Mitarbeiter von Montega ist zum Zeitpunkt der Veröffentlichung im Besitz einer Nettoverkaufs- oder -kaufposition von mehr als 0,5 % des Aktienkapitals des Emittenten.
- (8) Ein mit Montega AG verbundenes Unternehmen kann am Grundkapital des Emittenten beteiligt sein oder sonstige Finanzinstrumente an diesem Unternehmen halten.
- (9) Montega oder eine mit ihr verbundene juristische Person hat bedeutende finanzielle Interessen an dem analysierten Unternehmen, wie z.B. die Gewinnung und/oder Ausübung von Mandaten bzw. Erbringung von Dienstleistungen für das analysierte Unternehmen (z.B. Roadshows, Round Tables, Earnings Calls, Präsentation auf Konferenzen, etc.).
- (10) Montega hat in den letzten 12 Monaten (über einen Dritten) gegenüber einem Organmitglied des analysierten Unternehmens Leistungen in Bezug auf eine Übertragung von Aktien des analysierten Unternehmens erbracht und hierfür eine Vergütung erhalten.

Unternehmen	Offenlegung (Stand: 04.04.2024)
FORTEC Elektronik AG	1, 8, 9

## Kurs- und Empfehlungs-Historie

Empfehlung	Datum	Kurs (EUR)	Kursziel (EUR)	Potenzial
Kaufen	11.02.2019	20,50	26,00	+27%
Kaufen	19.02.2019	20,00	26,00	+30%
Kaufen	01.04.2019	20,60	26,00	+26%
Kaufen	22.05.2019	19,65	26,00	+32%
Kaufen	29.05.2019	20,60	26,00	+26%
Kaufen	28.08.2019	19,70	26,00	+32%
Kaufen	28.10.2019	20,90	25,00	+20%
Kaufen	12.11.2019	19,65	25,00	+27%
Kaufen	31.01.2020	19,70	25,00	+27%
Kaufen	18.03.2020	12,95	22,00	+70%
Kaufen	26.05.2020	14,50	22,00	+52%
Kaufen	25.08.2020	17,50	24,00	+37%
Kaufen	02.11.2020	15,60	24,00	+54%
Kaufen	01.12.2020	18,20	24,00	+32%
Kaufen	04.02.2021	19,10	24,00	+26%
Kaufen	15.02.2021	17,50	24,00	+37%
Kaufen	29.03.2021	17,70	24,00	+36%
Kaufen	02.06.2021	17,90	26,00	+45%
Kaufen	13.08.2021	19,70	26,00	+32%
Kaufen	30.08.2021	18,90	26,00	+38%
Kaufen	16.09.2021	19,00	26,00	+37%
Kaufen	23.09.2021	19,50	25,00	+28%
Kaufen	29.11.2021	19,00	25,00	+32%
Kaufen	15.02.2022	21,40	26,00	+21%
Kaufen	01.04.2022	20,60	27,00	+31%
Kaufen	31.05.2022	24,20	27,00	+12%
Kaufen	01.07.2022	23,80	28,00	+18%
Kaufen	31.08.2022	25,20	28,00	+11%
Kaufen	03.11.2022	24,00	31,00	+29%
Kaufen	30.11.2022	25,60	31,00	+21%
Kaufen	15.02.2023	26,40	31,00	+17%
Kaufen	04.04.2023	23,40	31,00	+32%
Kaufen	11.05.2023	25,80	34,00	+32%
Kaufen	01.06.2023	29,10	34,00	+17%
Kaufen	22.08.2023	27,50	34,00	+24%
Kaufen	01.11.2023	23,00	34,00	+48%
Kaufen	22.11.2023	23,30	34,00	+46%
Kaufen	04.12.2023	25,00	34,00	+36%
Kaufen	02.02.2024	26,40	34,00	+29%
Kaufen	04.04.2024	24,20	33,00	+36%